

★
★
★
新企画

管理職のための 業績が劇的に上がる 強いチームの作り方

日時 2025年12月9日(火)10:00~16:30 (受付開始9:30)**会場** 八十二別館(長野市) ※裏面参照 **定員** 54名**講師** 株式会社セブンフォールド・ブリス 代表取締役 ^{ほんだ たかひろ} 本田 賢広 氏

「メンバーが自ら動いてくれない」「チームがバラバラ…」そんな悩みを多くの管理職の方が抱えています。

今、求められるのは自ら考え動く自律型人財と、互いに高め合う強いチーム。

本セミナーでは、信頼関係を築くリーダーのあり方、メンバーのやる気が引き出される関わり方とコミュニケーションスキル、そして組織が一丸となって結果を出すチーム作りのポイントを、実践的に学びます。

●●● カリキュラム ●●●

1. 自律型人財の育成がカギを握る

- (1)VUCA な時代に活躍できる社員とは
- (2)今、どんなリーダーが求められているか
- (3)成功循環モデルで個人と組織を活性化せよ！
- (4)自律型人財が育つ3つのフェーズ
- (5)上司が選択すべき優先順位とは

2. メンバーと深い信頼関係を構築する

- (1)心理的安全性とは
- (2)「ほめる」と「認める」の違い
- (3)価値観や意見の違いを受け止める
- (4)「Iメッセージ」で“横”から伝える
- (5)メンバーがミスを受け入れ、学び変えていくステップ
- (6)メンバーが心を開きたくなる5つの傾聴スキル

3. コミュニケーション・タイプを尊重し合う

- (1)4つのタイプ別 効果的な／避けるべきコミュニケーション

4. メンバーが動機づけられる関わり方

- (1)外発的動機づけと内発的動機づけ
- (2)メンバーが心から「やりたい！」と思う目標とは
- (3)私たちは何のために働くのか？
- (4)メンバーにスイッチが入る効果的な認め方

5. 自律型人材が育つコーチング

- (1)コーチングが機能する仕組み
- (2)コーチングの活用が適切な場面
- (3)GROW モデル ～目的論でコーチングする
- (4)コーチング演習

6. リーダーのあり方が、最高の結果を生むチームを育てる

- (1)【自律型組織】とは
- (2)1on1 ミーティングとは
- (3)リーダーは知識やスキルより“背中”を見られている
- (4)4つの自信を持つ

※講義中の録音・撮影、携帯電話やパソコンなどの使用はご遠慮願います

一般財団法人 長野経済研究所

松本経営相談室

〒380-0936 長野市岡田 178-13 八十二別館3階

TEL:026-224-0502(直通)/0501(代表) FAX:026-224-6233

〒390-0874 松本市大手 3-1-1 松本ビル(八十二銀行松本営業部5階)

TEL:0263-35-9382 FAX:0263-33-8582



講師

株式会社セブンフォールド・ブリス
代表取締役

ほんだ たかひろ
本田 賢広 氏

東京大学工学部卒業、グロービス経営大学院MBA取得。(株)三菱銀行(現：三菱UFJ銀行)へ入行後、4年目にブルデンシャル生命保険(株)に転職、7年目に個人保険部門全国第2位を獲得、次のハートフォード生命保険(株)でも全国2位となる。その後、株式会社セブンフォールド・ブリスを設立。

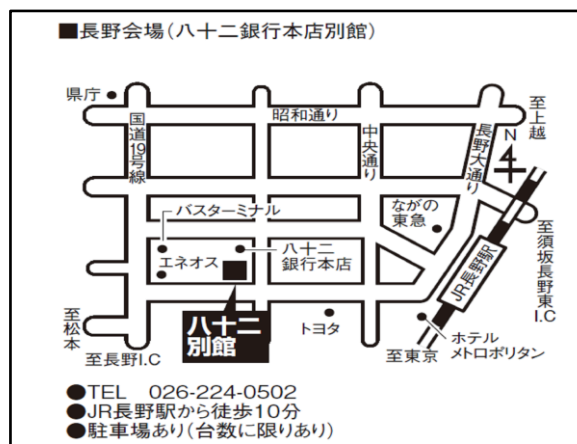
プロ講師およびプロコーチとして受講者のセルフイメージを高め、自ら気づき、行動を起こさせる講義に定評がある。受講者評価・リピート率でズバ抜けた成果を出し、セミナー講師のニューリーダーとして注目されている。書籍：「実践！1on1 ミーティング」「1on1 ミーティングの極意」他。

●受講料

マネジメント会員 20,900 円
一般会員 25,300 円
会員以外 31,900 円

*テキスト代・昼食代・消費税込

●会場ご案内



●申込方法

- ☐ 当研究所ホームページよりお申込みください。(https://www.neri.or.jp) FAX でもお申込みいただけます。
※FAX 申込の場合、未誤送信・機器トラブル等により、申込受付ができていないことが稀にございます。
ホームページからのお申込みをおすすめいたします。
- ☐ 開催日前月までを目途に、「請求書」をお送りいたします。**請求書記載の期日**までに受講料をお振込みください。
- ☐ 満席等により、お席をご用意できない場合は、電話でご連絡いたします。
- ☐ お取り消しの場合は **12月5日(金)** までにご連絡をお願いします。それ以降は受講料をお返しできません。
- ☐ 定員になり次第締め切らせていただきます。(満席の場合は HP にてお知らせいたします。)
- ☐ 「受講票」は発行しておりませんので、ご了承ください。
- ☐ 同業種の方は受講をお断りする場合がございますので、あらかじめご了承ください。

長野経済研究所 宛

フリーダイヤル F A X : 0120-82-6233

【実務セミナー】管理職のための業績が劇的に上がる強いチームの作り方(12/9) 申込書

会社名	住所		〒	
申込 担当者	部署名： お名前：	T E L F A X	() ()	業 種
e-mail (請求書送付先)	@			
受講者 () 名	お 名 前 (ふりがな)	所 属 職	お 名 前 (ふりがな)	所 属 職

* 個人情報は研修の運営や、研修関連情報のご提供等、研修に関する範囲で使わせていただきます。

* 申込責任者の方は、個人情報の提供について、必ず受講者の同意を得てください。