

# 業績を上げられる 「次世代経営人財」育成セミナー

## ～最高のバトンタッチと10年後の利益向上法～

本セミナーは、今経営で最も求められている

<1> 目まぐるしく変化する経営環境にいかに対応するか ～イノベーションの起こし方～

<2> 経営を次の経営人財に上手く引き継ぐにはどうしたらよいか

という2大テーマにスポットを当てて、具体例を交えながらわかりやすく展開していきます。

日時

2022. **5/20 (金)**  
13:00▶16:00 (開場 12:30)

会場

長野市 **八十二別館**

受講料

マネジメント会員 11,000円 (税込)  
一般会員 14,300円 (税込)  
会員以外 19,800円 (税込)

定員

**30名**

講師

**津田 識義 氏**

*Tsuneyoshi Tsuda*

株式会社ビジョンコーチ 代表取締役

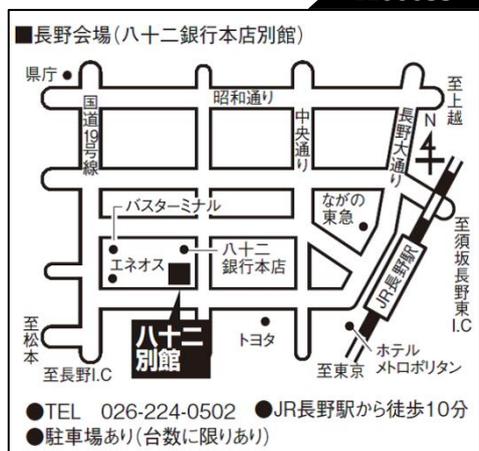
1967年 東京都生まれ。

1990年 早稲田大学政治経済学部卒業。

住友生命勤務後、経営コンサルティング会社勤務(経営コンサルタント)。専門領域はマーケティング戦略と戦略人事システム構築。携帯電話キャリア、グローバル展開のスポーツメーカー、国際特許事務所等クライアント多数。みらいコンサルティング(株)で組織・人財開発室長として活躍し、2020年10月に長野市に(株)ビジョンコーチ設立。著書に「顧客最接近マーケティング強化書」「次世代経営人財育成のすすめ」等がある。



### Access



### おすすめしたい方々

- 経営者 ● 後継者  
\* ペアでの参加もおすすめです
- 経営幹部
- 経営企画部門の方

一般財団法人 長野経済研究所

〒380-0936 長野市岡田 178-13 八十二別館 3階

TEL: 026-224-0502 (直通) / 0501 (代表) FAX: 026-224-6233

松本経営相談室

〒390-0874 松本市大手 3-1-1 松本ビル 5階

TEL: 0263-35-9382

FAX: 0263-33-8582

## 内 容

### 1. 今求められる経営戦略～ビジネスモデルキャンパスの活用～

### 2. リーダーシップとイノベーション

### 3. イノベーション演習

#### (1) イノベティブなバッグ

機能性とデザイン性を重視したイノベティブ（革新的）なバッグを開発してみよう！

#### (2) イノベティブなビジネスモデル

ビジネスの神髄は誰に（CS：顧客セグメント）、何を（VP：バリュー・プロポジション）届けるか  
バリューを創造する行動（KA：キ・アクション）とは？

### 4. 経営人財を育てるコーチングのツボ

### 5. 経営人財育成の環境整備

### 6. まとめ

※状況によりワークの内容は変更になる場合がございます。予めご了承ください。

「無料相談」：ご希望の方には、セミナー終了後、個別の無料相談を承ります。（約 20 分／社）

～講義中の録音・撮影、携帯電話やパソコンなどの使用はご遠慮願います～

## お申込み方法

- 下記申込書にご記入の上、このまま F A X でお送りください。開催前月に「請求書」をお送りいたします。  
なお、「受講票」は発行しておりませんので、ご了承ください。
- 満席等により、お席をご用意できない場合は、電話でご連絡いたします。
- お取り消しの場合は **5月18日（水）** までにご連絡をお願いします。それ以降は受講料をお返しできません。
- ホームページからもお申込みいただけます。 (<http://www.neri.or.jp>)

こちらの QR コードより  
お申込みいただけます



● **申込締め切り： 5月13日（金）**（定員になり次第締め切らせていただきます）

## 経営者セミナー申込書

長野経済研究所 宛

フリーダイヤル F A X : 0120-82-6233

### 業績を上げられる「次世代経営人財」育成セミナー（5/20）

会社名		住所	〒		
申込 担当者	部署名：	TEL	( )	—	業 種
	お名前：	FAX	( )	—	
受講者 ( ) 名	お名前（ふりがな）		所 属 役 職	お名前（ふりがな）	
					所 属 役 職

\* 個人情報は研修の運営や、研修関連情報のご提供等、研修に関する範囲で使わせていただきます。

\* 申込責任者の方は、個人情報の提供について、必ず受講者の同意を得てください。